

# Wie gewinne ich andere für meine Ideen?

Ob als VerkäuferIn, Führungskraft, Projekt-Leader, im Team oder privat: Diese Reihe kleiner Lern-Nuggets ist für alle, die andere für ihre Ideen begeistern und ihre Mitmenschen intrinsisch motivieren möchten. **Viele kleine Tipps mit großer Wirkung** – kurz, knapp und aus der ganz spezifischen Perspektive der Frage „Wie überzeuge ich andere?“



## SO LÄUFT EIN NUGGET

 **90 Min.** spritziger und interaktiver Impulsvortrag mit Austausch in Kleingruppen

 **Download** aller Inhalte zum Nachlesen

**Jedes Nugget ist einzeln buchbar.**  
Empfehlenswert ist die ganze Reihe.

## FÜR WEN?

Für jede und jeden, die andere für die eigenen Ideen begeistern wollen – privat oder geschäftlich.

**VerkäuferInnen**

**Führungskräfte**

**Projekt-Leader**

**Teams**

**Privatpersonen**



### NUGGET 01

*Ursachen des Verhaltens verstehen*

#### Warum tut mein Gegenüber nicht, was ich mir wünsche?

- Ebenen des Verhaltens – durchatmen und versöhnlich betrachten
- Die Werte und Emotionen, wie hängt das zusammen?
- Bewusstsein für die eigenen Werte und die Differenzierung der eigenen Emotionen



### NUGGET 02

*Erst denken, dann überzeugen*

#### Was genau will ich eigentlich erreichen?

- Was genau wünsche ich mir? – Selbstverantwortung & Selbstanalyse vorweg
- Tipps für den erfolgversprechenden sprachlichen Ausdruck
- Feed Forward statt Feedback



### NUGGET 03

*90 % Ihrer Wirkung: Körper und Stimme*

#### Die eigene emotionale Resonanz

- Markante Tipps zur Körpersprache
- Markante Tipps zur Stimme
- Die Macht der Freude – und wie Sie sie bewusst einsetzen



### NUGGET 04

*Intrinsische Motivation erkennen*

#### Wann bewegt sich mein Gegenüber?

- Warum die direkte Frage nach den Werten in 97 % der Fälle nicht klappt
- Zuhören, aber anders – Werte und Bedarfe erkennen
- Werte und Bedarfe geschickt erfragen



### NUGGET 05

*Den Kardinalfehler bei „kalten“ Kontakten vermeiden*

#### Überzeugen ohne nahe Beziehung?

- Gehört werden – auch ohne Vertrauensvorschuss
- Erkenntnisse zu eigenen Erfolgen und Misserfolgen
- Konkrete Tipps und Sparring am Reptiliengehirn des Empfängers vorbei zu kommen



### NUGGET 06

*Souverän bleiben bei Gegenwind*

#### Was tun bei Widerstand?

- Das kleine 1x1 der Empathie
- Ärger als Gegenwind? – Kein Problem!
- Wenige, entscheidende Schritte, um das Gegenüber „runterzuholen“ und sich selbst klar zu positionieren

## IHRE INVESTITION

**€ 600** pro Nugget

für bis zu 20 Teilnehmende pro Nugget  
zzgl. gültiger MwSt.

## DIE KOMPLETTE REIHE

**6 Nuggets Inspiration & Wirkung · € 3.600**

Jedes Nugget ist so designt, dass es auch alleine besucht werden kann – die ganze Reihe entfaltet die volle Wirkung.  
**Sprechen Sie mich an, wir planen die Termine gemeinsam.**



## IHRE TRAINERIN

**Irena Fiedler**

Mitgründerin und Geschäftsführerin von EQ Dynamics · Trainerin und Coach seit 1992

*„Andere zu überzeugen gelingt locker und leicht, wenn man den anderen konsequent versucht zu verstehen.“*